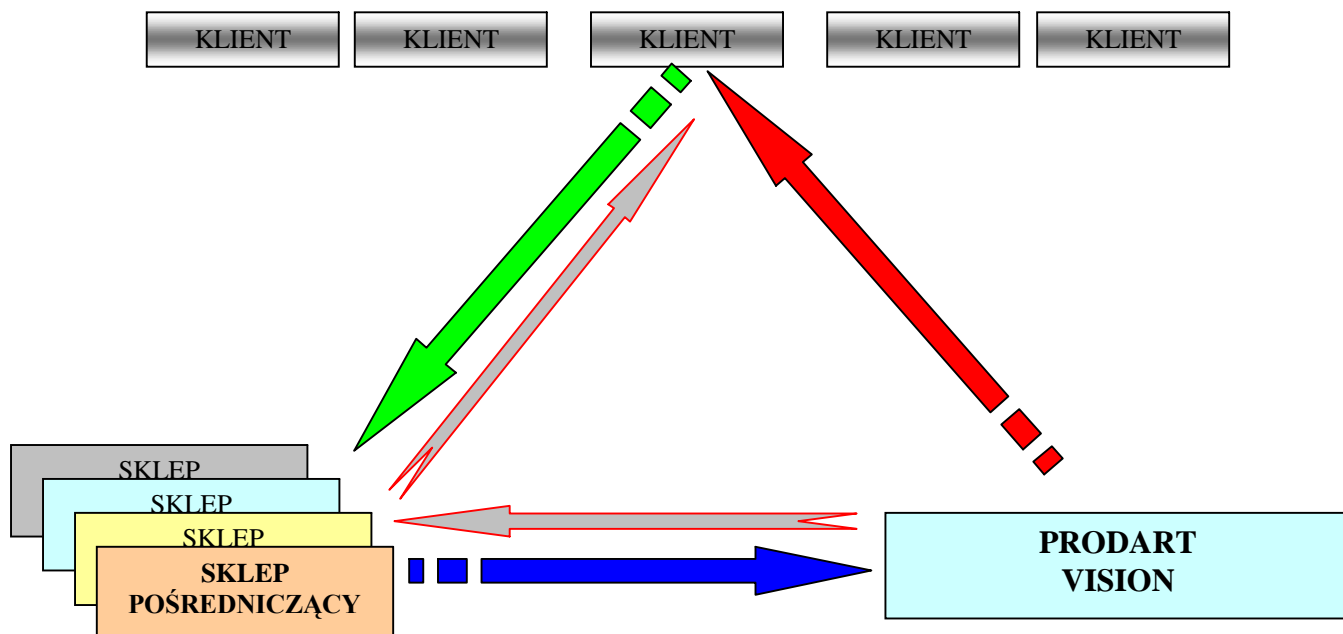






SCHEMAT FUNKCJONOWANIA SYSTEMU SPRZEDAŻY POŚREDNIEJ (*)



-  **Klient** zainteresowany zakupem składa zamówienie w **sklepie pośredniczącym**, a następnie dokonuje wpłaty za zamówiony towar na konto sklepu wg określonej ceny detalicznej (np.1500 zł).
Przykład: Klient zamawia i opłaca towar wartości 1500 zł
-  **Sklep pośredniczący** po uznaniu wpływu za zamówienie – składa zamówienie za opłacony towar w **Prodart Vision** wg ceny hurtowej np.1100 zł - przekazując na konto producenta wpłatę uzyskaną od Klienta – pomniejszoną o własną marżę - jako adres dostawy podaje adres Klienta.
Przykład : Sklep zamawia i opłaca towar wartości 1100 zł. Marża w wysokości 400 zł pozostaje od razu jako pieniądze zarobione przez sklep pośredniczący.
-  **Prodart Vision** po zarejestrowaniu wpływu za **Sklepu pośredniczącego** wyprodukuje zamówiony towar i prześle go bezpośrednio do **Klienta**. Klient otrzymuje towar oraz gwarancję bezpośrednią producenta, co uwalnia Sklep pośredniczący od roszczeń gwarancyjnych.
-  **Rozwiązanie tradycyjne:** przekazywanie produktu bez pominięcia Sklepu pośredniczącego stwarza wrażenie bardziej „bezpiecznego” i jest w zasadzie wskazane w początkowym okresie współpracy między **Prodart Vision (PV)** a **Sklepem pośredniczącym (SP)** – w tzw. Fazie „budowy zaufania”. Jednak nie można nie zauważyć że rozwiązanie takie zmniejsza zysk SP wskutek opłacenia przesyłki do Klienta – niestety wcale nie taniej. Ponadto zwiększa się czas realizacji od złożenia zamówienia do otrzymania towaru. Zabezpieczenia gwarancyjne pozostają bez zmian.

KONTAKT WS WSPÓŁPRACY
armalk_xl@wp.pl

(*) – Współpraca wg powyższego schematu możliwa jest wyłącznie po podpisaniu stosownej Umowy Partnerskiej pomiędzy PV a SP , która reguluje w sposób szczegółowy zasady współpracy oraz umożliwia zaopatrzenie po cenach hurtowych HDTV-screen.